

## Recherche de partenaires

Cette fiche pratique est conçue pour vous aider à mener une recherche de partenaires, dans le cadre du montage de votre projet collaboratif européen.

Trouver des partenaires pour monter une proposition de projet collaboratif européen est un enjeu crucial. La constitution d'un consortium est une étape des plus importantes dans le montage de proposition.

### ➤ Outils de recherche de partenaires

Plusieurs outils ont été mis à disposition pour vous aider à mener une recherche de partenaires pour votre projet collaboratif ou d'intégrer un consortium européen en cours de montage sur les thématiques qui vous intéressent.

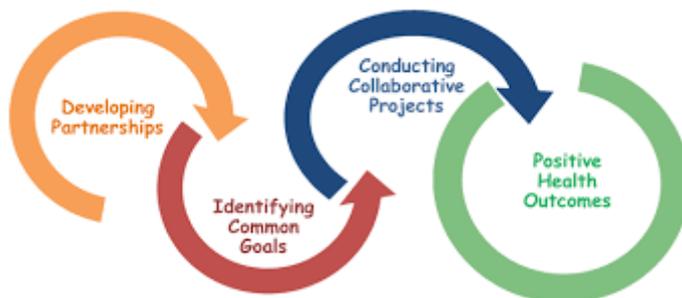
- **Rencontrer de potentiels partenaires**, dans les réunions en "face to face", les évènements de réseautage, où une occasion est donnée pour rencontrer et dépister d'éventuels partenaires.

Les Points de Contact Nationaux (P.C.N.) organisent et participent à de telles réunions. Pour connaître les prochaines échéances, vous pouvez consulter la page du [P.C.N.](#) de votre domaine.

- **Liens sur les pages des P.C.N.** qui ont mis en place des recherches de partenaires sur leur thématique : [Science avec et pour la Société](#), [Energie](#), [Climat](#), [Transport](#).
- **Plateformes de recherche en ligne** : Plusieurs plateformes proposent des outils de recherche en ligne pour faciliter le réseautage et la collaboration entre universités, organismes de recherche, P.M.E. et industrie en Europe et dans le monde. Elles vous permettent de consulter les profils, dans leurs bases de données, des partenaires ou d'inscrire votre propre profil.

Liste des plateformes disponibles :

T.I.C. : <a href="#">Ideal-Ist</a>	Energie : <a href="#">c-energy2020</a>	Transports : <a href="#">ETNAPlus</a>
SHS: <a href="#">Net4 society</a>	Mobilité : <a href="#">Net4Mobility</a>	Bioéconomie : <a href="#">BioHorizon</a>
Santé: <a href="#">Fit for Health</a>	N.M.P. : <a href="#">NMPTeAm</a>	Espace : <a href="#">COSMOS</a>
Sécurité : <a href="#">Seren</a>	PME : <a href="#">Access 4 SMEs</a>	EURATOM : <a href="#">NuclEU2020</a>
Infrastructures: <a href="#">EroRisNet+</a> <a href="#">RICH</a>	Science avec et pour la Société : <a href="#">SiS.net</a>	Climat : <a href="#">CaRE</a> Widening : <a href="#">Wide.NET</a>



- **Portail du Participant :** La Commission Européenne a mis en place une fonction de recherche de partenaires directement sur le Portail du Participant. Ce dernier, vous permet également de publier une offre dans la rubrique concernant l'appel qui vous intéresse « [Participant portal](#) ».
- **Réseau Europe Entreprise Network (EEN) :** Le site du réseau EEN permet de rechercher les opportunités de partenariat commercial, technique ou de R&D. Consulter le site [Réseau EEN](#)
- **Base de données CORDIS :** Le portail CORDIS est un service de recherche de partenaires. Il permet d'identifier, dans une base de données, les anciens projets financés ou les projets en cours, ainsi que les coordinateurs de ces projets, avec leurs coordonnées. Consulter le site : [CORDIS Partner Search](#)

## > « One-Pager » Résumé d'une idée/proposition de projet européen.

La Cellule Europe met à votre disposition un modèle de présentation de projet « One-Pager ». Ce document se veut un résumé concis des informations clés d'une idée de projet européen ou d'une initiative concrète visant à développer une proposition. Ainsi, le « One-Pager » peut vous servir comme une simple base d'ultérieures discussions techniques, soit au sein de votre organisation, ou avec de potentiels partenaires lors du montage d'un consortium.

Il convient de porter une attention particulière aux informations échangées avec des partenaires extérieurs à votre organisation, lors de la phase de montage, notamment d'un projet innovant. Un accord de confidentialité est un outil nécessaire qui permet de discuter en toute sérénité d'idées/concepts/compétences innovants ou secrets.

## < ..... Bonnes Pratiques ..... >

### Comment bien choisir ses partenaires ?

La construction du consortium doit se faire en fonction des **objectifs du projet**

Il doit être équilibré du point de vue :

- des **Missions**: chaque partenaire doit se voir attribuer un rôle précis et leurs missions doivent être **complémentaires**.

*La notion de complémentarité est fondamentale: Il ne s'agit pas de réunir les meilleurs partenaires d'un même domaine de compétences mais de trouver des partenaires qui se complètent techniquement ;*

- de l'**Expertise**;
- de leurs **Secteurs**: il peut s'agir d'académiques, de P.M.E., d'industries ou encore d'associations

Le consortium doit également être crédible. Chaque partenaire doit apporter une vraie valeur ajoutée au projet.

Les partenaires doivent être :

- en **Nombre Sufficient** pour que la proposition soit éligible (lire attentivement les critères d'éligibilité de l'appel) ;
- **Compétents Techniquement**;
- **Motivés et engagés** dans le projet ;
- dans une **Relation de Confiance**.

### Vous êtes Leader, quel est votre rôle ?\*

Généralement pilotée par le coordinateur - Leader, la création du consortium est l'une des étapes les plus importantes du montage du projet.

Le choix des partenaires s'avère très important car celui-ci sera examiné lors de l'évaluation et, si la proposition est retenue, le consortium sera amené à collaborer pendant plusieurs années.

Comme son nom l'indique, le coordinateur du projet fait le lien entre tous les partenaires mais c'est aussi souvent lui qui « recrute » son consortium lors de la phase de montage.

En tant que responsable de la proposition, puis, le cas échéant, du projet, il doit :

- avoir de bonnes qualités rédactionnelles et de négociation ;
- avoir du temps et des ressources ;
- être un bon manager ;
- être enthousiaste.

\* *Conseils pratiques des membres du consortium P.C.N. juridique et financier du MENESR*